

- Tomás Pascual Gómez-Cuétara











Tú, nuestra razón de ser

ÍNDICE 1 - MENSAJE DEL PRESIDENTE 03 2 - RESUMEN EJECUTIVO 2014 04 3 - NUESTRO MODELO DE EMPRESA 05 4 - INNOVACIÓN Y CALIDAD EN NUESTRA CADENA DE VALOR 08 5 - ¿CÓMO DIALOGAMOS CON LOS GRUPOS DE INTERÉS? 16 6 - ¿CÓMO CREAMOS VALOR CON LOS GRUPOS DE INTERÉS? 20 6.1 - CADENA DE SUMINISTRO 20 6.2 - PRODUCCCIÓN Y LOGÍSTICA 23 6.3 - COMERCIALIZACIÓN 26 6.4 - CONSUMO 28 6.5 - GESTIÓN ÉTICA Y BUEN GOBIERNO 30 **ANEXO: ACERCA DE ESTE INFORME** 35









01 Mensaje del Presidente

Todas las empresas persiguen la creación de valor como aspiración, pero las realmente singulares son aquellas que aspiran a crear valor compartiéndolo con todos aquellos **necesarios para ello.** Creer firmemente en ello desde los orígenes y mantener este compromiso en el tiempo, a pesar de los complejos escenarios, es un tarea complicada, que nos empuja a establecer un proceso continuo de escucha y aprendizaje. Aprender de nuestros errores y adaptar las estrategias a la realidad social, es parte del compromiso con el conjunto de la ciudadanía.

Con estas premisas nació el proyecto Pascual y fieles a ellas seguimos trabajando, integrando nuevos enfogues que nos permitan continuar liderando el sector en clave de innovación y calidad. Por ello hemos avanzado en nuestra estrategia corporativa y renombrado nuestra marca de referencia, CALIDAD PASCUAL, que pone el acento en aguello que sabemos que le preocupa al consumidor: disfrutar de productos saludables y de calidad que respondan a sus necesidades.

En el ejercicio 2014 nos esforzamos en sentar las bases de una empresa orientada a competir con el enfoque de la Creación de Valor Compartido, articulado a través de la excelencia en la gestión y el diálogo con todos los grupos de interés. Nos hallamos ante una forma de entender los negocios centrada en las personas, creando de forma ética y compartiendo valor económico, laboral, ambiental y social.

Como consecuencia de esta orientación, hemos dado importantes pasos en el despliegue de nuestra visión, misión, valores, políticas y estrategias, tanto en la organización,

como con nuestros socios y cadena de suministro. Asimismo, hemos proseguido la colaboración con nuestros aliados financieros para garantizar una empresa solvente, sólida y con capacidad de crecer en los próximos años.

En 2015 daremos un paso más en nuestro modelo de compañía, con el que esperamos avanzar en todos nuestros ámbitos de negocio, tanto en el mercado nacional como en el internacional. A su vez, la compañía ha iniciado una reflexión estratégica, que fijará a lo largo del año las líneas conforme al proyecto de empresa. Apostará por el desarrollo de las categorías de productos lácteos y saludables, creciendo mediante innovación y aprovechando en el mercado nacional nuestro potencial de distribución. La internacionalización es otro de nuestros grandes retos, todo ello bajo el prisma de una excelente gestión en el conjunto de la cadena de valor.

Se trata, por tanto, de alcanzar las metas cumpliendo con los compromisos. En otras palabras, de dejar claro quiénes queremos ser y quiénes somos: Ser tu empresa familiar, con un conjunto de valores consolidado y diferenciador, referente en el sector de la alimentación.



Tomás Pascual Gómez-Cuétara









02 Resumen ejecutivo 2014



Pascual

II ESTE SERÁ EL AÑO DE FINALIZACIÓN DE **NUESTRO ACTUAL PLAN DE NEGOCIO Y ESTAMOS** TRABAJANDO EN LA FORMULACIÓN DE LA **ESTRATEGIA DEL PRÓXIMO** LUSTRO

PREPARADOS PARA EL DESPEGUE

El año 2014 se ha caracterizado por un sector de alimentación de gran consumo que sigue soportando una tendencia de consumo débil en España, aunque en un entorno económico de ligera recuperación, donde el consumidor empieza a recobrar la confianza.

A pesar de estos condicionantes, los resultados económicos de nuestra compañía responden a la implementación de la hoja de ruta marcada por el Plan Estratégico Horizonte 2015. Calidad Pascual alcanzó en el ejercicio 2014 una facturación de 720,4 millones de euros, un 2,2% superior a la de 2013, con un EBITDA de 73,6 millones de euros, un 7,5% por encima del 2013. De esta forma, hemos retomado la senda del crecimiento con una facturación que por primera vez ha crecido en los últimos años, en un entorno de gran consumo aún castigado por la crisis, tendencia que deseamos consolidar a lo largo de 2015.

Este sera el año de finalización de nuestro actual plan estratégico y estamos trabajando en la formulación de la estrategia del próximo lustro. Echando la vista atrás, hemos avanzado enormemente, ajustándonos y haciendo los deberes. Estamos preparados para el despegue.

En el mercado nacional Calidad Pascual ha proseguido en 2014 su apuesta por productos enfocados a la salud y la nutrición a través de sus marcas principales: Leche Pascual, Bezoya, Bifrutas, Vivesoy y Mocay Caffè, siempre con la mirada puesta en la mejora de la calidad de vida del consumidor. Mantenemos nuestra política de alianzas, que aúnan esfuerzos en una tarea multiplicadora de valor. Con Unilever para la producción de las bebidas lácteas de Flora y con Idilia Foods para el desarrollo de los batidos Cola Cao y Okey, iniciando en 2014 la

producción en el complejo de Aranda de Duero. En este capítulo señalamos además el lanzamiento de la gama DiaBalance de gran consumo para diabéticos en colaboración con Esteve.

Son también destacables los avances de nuestra compañía de distribución Qualianza para ofrecer un servicio excelente al amplio tejido del comercio minorista, habiendo alcanzado en 2014 un acuerdo con el Grupo Garavilla para la distribución de Conservas Isabel que se suma a todas las alianzas preexistentes.

Además de la reformulación del negocio en el ámbito nacional, hemos seguido creciendo en el ámbito de la internacionalización, donde hemos relanzado nuestra gama de yogures para exportación con nueva receta, imagen y packaging. Asimismo, la compañía ha efectuado un análisis de sus inversiones internacionales para adecuarlas a las prioridades estratégicas, lo que ha recomendado el replanteamiento del ciclo de inversiones en Venezuela.

Alcanzar estos importantes hitos desde la perspectiva económica, no hubiese sido posible sin el nuevo enfoque de creación de valor compartido y la gestión integrada de nuestros impactos, que ha sido un acicate para que toda la organización trabajase pensando en los grupos de interés con los que se relaciona o tiene influencia. Muestra de ello son los indicadores de satisfacción de clientes, que han arrojado datos positivos tanto en lo relativo a la red capilar, como a nuestros clientes de distribución moderna u hostelería organizada.

Este enfoque, apoyado en nuestros compromisos, nos ha permitido mantener el empleo directo y seguir invirtiendo en nuestro equipo humano

especialmente en seguridad y excelencia, facilitando la conciliación de la vida familiar u laboral. Destacan los avances en la encuesta de clima Great Place to Work, con un 85% de participación y una puntuación promedio de 70 puntos, así como los resultados en materia de prevención de riesgos laborales, con una reducción del índice de frecuencia de aproximadamente el 40%

En materia ambiental, continuamos desarrollando nuestro Plan de Gestión del Impacto Ambiental de Pascual con destacadas mejoras en variables como la gestión de la huella de carbono corporativa, el consumo de energía y agua o la generación de residuos.

Pero nada de esto habría sido posible sin el enorme compromiso u calidad profesional u humana de nuestra gente. La gente de Calidad Pascual. Más de 2.000 mujeres y hombres que verdaderamente hacen realidad cada día y dan vida a nuestro compromiso contigo "tú, nuestra razón de ser".

Estamos satisfechos con estos resultados en todos los planos y creemos que en 2014 hemos construido una compañía más sólida, con más capacidad de seguir creciendo en base a innovación y calidad y sobre todo, de crear valor para todos nuestros grupos de interés.

Ignacio García-Cano CEO Director General Ejecutivo de Calidad Pascual











II TODAS NUESTRAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS HAN SIDO DESARROLLADAS CON LA FINALIDAD DE ALCANZAR **NUESTRA MISIÓN Y VISIÓN MANTENIÉNDONOS FIELES A NUESTROS VALORES**

Visión

Misión

Valores

POLÍTICAS Cómo trabajamos

Compromiso de cumplir:

• Política de Responsabilidad Corporativa y Buen Gobierno

Compromiso de crear valor:

- Política de Relación con Grupos de Interés
- Política de Gestión del Valor Compartido con Grupos de Interés

Compromiso de gestionar de forma excelente:

• Política de Excelencia y Calidad

ESTRATEGIA

- Qué tenemos que hacer para consequir lo que queremos
- con los compromisos
- Alcanzar la visión y la misión











Nuestra Visión

QUEREMOS SER TU EMPRESA, FAMILIAR Y GLOBAL, REFERENTE SOCIAL Y LÍDER EN ALIMENTACIÓN DE CALIDAD.

Nuestra **Misión**

Somos una empresa familiar, con un conjunto de valores consolidado y diferenciador, referente en el sector de alimentación.

Estamos comprometidos en satisfacer las necesidades de los consumidores ofreciéndoles salud, nutrición, calidad de vida y bienestar y ser un aliado de referencia para los clientes.

Basamos nuestro desarrollo en la diversificación e independencia, liderando los mercados con productos y servicios innovadores, de calidad y con marca, y con un compromiso de superación permanente y colectivo para alcanzar la excelencia en la gestión.

De esta forma conseguiremos la fidelidad de consumidores, clientes y colaboradores, ser una empresa en continua progresión, que trascienda y genere valor de forma sólida y los resultados de forma ética y sostenible.













Nuestros Valores

Somos una familia que integra sus **VALORES** en el modelo de negocio de su empresa, lo que nos permite caminar hacia nuestros objetivos sin perder de vista nuestra identidad.

Integridad

Nos comprometemos a ser honestos, congruentes, consecuentes y responsables en todas nuestras áreas de actuación y todas nuestras relaciones con los grupos de interés.

Cercanía

Nos vinculamos con los consumidores. clientes, empleados, accionistas, proveedores y sociedad en general desde la igualdad, la empatía, el respeto mutuo, la confianza u la humildad.

Calidad

Buscamos la excelencia y crear un valor añadido que nos diferencie a través del talento y el esfuerzo que todos ponemos para la mejora diaria de nuestros productos, servicios y gestión.

Innovación

Soñamos con un futuro mejor y por este motivo ponemos todo el esfuerzo y los recursos necesarios para aportar nuevas y eficientes soluciones a las necesidades actuales y futuras de nuestros grupos de interés.

Creemos en la cultura de la responsabilidad y estamos convencidos de que el éxito se consigue gracias a la motivación, el compromiso, la ilusión y el entusiasmo que demostramos todas las personas de la organización

Mantenemos un compromiso constante para que estos valores se trasladen a todo el personal y colaboradores y que se vean reflejados en sus tareas y comportamientos diarios. Para ello tenemos un Código de Conducta y se han desarrollado los comportamientos asociados a estos valores.









04 Innovación y Calidad en nuestra cadena de valor



Nuestra cadena de valor es mucho más que una secuencia de procesos productivos. A través de ella, dialogamos con los grupos de interés, identificamos riesgos y oportunidades y articulamos proyectos que nos permitan cumplir nuestros compromisos y alcanzar nuestros objetivos y a cada grupo de interés los suyos. Por eso es una cadena para la creación de valor compartido, en la que reflejamos algunos de los proyectos más destacados de 2014 III











PROYECTOS MÁS DESTACADOS DE 2014

CON NUESTROS PROVEEDORES



Compromiso con nuestros ganaderos. Más del 90% llevan con nosotros más de 15 años. En 2014 hemos trabajado conjuntamente en programas de eficiencia que han mejorado la rentabilidad económica y la calidad con un menor impacto ambiental



Trabajamos con nuestros proveedores verificando sus sistemas de gestión, infraestructuras, seguridad y salud, seguridad alimentaria, medio ambiente y responsabilidad social corporativa



Continuamos con el Programa de Seguridad Alimentaria en nuestros ganaderos



"Empresa Familiarmente Responsable"



Toda la plantilla que cuenta con retribuciones variables tiene incentivos a la mejoría de los impactos ambientales de la empresa



encuestas y se abona del cumplimiento de los planes de acción diseñados para la mejora del clima

CON NUESTRO EQUIPO



Análisis de Ciclo de Vida por familias de productos



Calculamos nuestra huella de carbono corporativa



La integración de nuestros valores en el modelo de negocio nos permite garantizar una gestión ética y responsable



encuestas de clima, hemos puesto en marcha más de 50 planes de cumplimiento superior al 95%

CON LA CIUDADANÍA



Diseñamos productos adaptados a necesidades especiales (lactosa, azúcares, sin cadena de frío, etc.)



Nuestra gama de yogures ha supuesto el lanzamiento de 13 productos innovadores [7 en el área internacional)



Hemos lanzado al mercado 15 productos innovadores a través de la iniciativa DiaBalance, además del nuevo Batido de Chocolate Blanco y el **Bifrutas Caribe**



Contamos con la mayor flota de vehículos la mayor flota comerciales sostenibles de Europa



Movimiento RAP (Reduce, Ahorra, Protege) de prevención del desperdicio de alimentos







VALOR CON EL **MEDIO AMBIENTE**



VALOR CON LOS **EMPLEADOS**



VALOR ÉTICO Y BUEN GOBIERNO

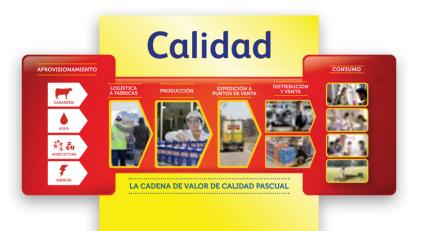








II Las principales magnitudes e indicadores que permiten entender cómo Pascual genera valor compartido en toda su cadena de valor





Calidad

Pascual

VALOR DE **NEGOCIO**



VALOR CON LA **SOCIEDAD**



VALOR CON EL MEDIO AMBIENTE



VALOR CON LOS EMPLEADOS



VALOR ÉTICO Y BUEN GOBIERNO

* Alcances 1 y 2. Más información sobre el alcance del inventario de emisiones en el apartado de Contenidos GRI del Anexo: Acerca de este informe.

PRINCIPALES MAGNITUDES



• •

441 millones de

euros generados en aprovisionamiento



Facturación



26 millones de euros Ventas Internacionales

116.000



761 vehículos con

Presentes en

la certificación Ecostars 5 estrellas



2,36% Rotación de plantilla



Estructuración de los procesos de Cumplimiento Corporativo



880.000 euros Inversión en innovación



Integración de los canales denuncia en un solo **CANAL ABIERTO**



recorridos





Nuestra huella de carbono corporativa es de 0,034 kilogramos de dióxido de carbono equivalente por cada kilogramo de producto*

Desde 2010

hemos reducido

la intensidad por

considerablemente

kilogramo/litro envasado

de nuestros consumos: - Energía eléctrica: 20,7%

- Energía primaria: 18,2% - Agua:

21,4%



EBITDA

millones de euros



Calidad

Pascual









VALOR ECONÓMICO COMPARTIDO

■ En 2014 hemos mejorado nuestros resultados económicos, compartiendo una parte de ellos con la sociedad y reinvirtiendo otra, en una firme apuesta por establecer un modelo sostenible con nuestros colaboradores III

FINANCIACIÓN

- Recursos Propios: 256,3 millones de euros
- Deuda Financiera Neta: 248.9 millones de euros

ESTABILIZACIÓN DE LA DEUDA FINANCIERA

Aportación a la sociedad en impuestos de 104,5 millones de euros

VALOR ECONÓMICO GENERADO

• Facturación: 720.4 millones de euros

OTRAS MAGNITUDES

- EBITDA / Ventas: 10,2%
- BAI: 7,1 millones de euros
- EBITDA: 73,6 millones de euros
- Facturación internacional: 26 millones de euros

INVERSIÓN

- Innovación: 0,88 millones de euros
- Formación: 0,4 millones de euros

VALOR ECONÓMICO RETENIDO

 Amortizaciones y depreciaciones: 27,3 millones de euros

> REINVERSIÓN **DE LOS RECURSOS GENERADOS**

VALOR ECONÓMICO DISTRIBUIDO

- 99,1 millones de euros en retribuciones a empleados
- 557,5 millones de euros a proveedores
- 18,2 millones de euros de impuesto sobre ganancias
- 26,9 millones de euros en gastos financieros
- 2,4 millones de euros en inversiones en la comunidad







DISTRIBUIDORES



PRESENCIA EN ESPAÑA



Aranda de Duero (2 plantas) (Burgos)



Calidad

Pascual











Mocay

Caffè

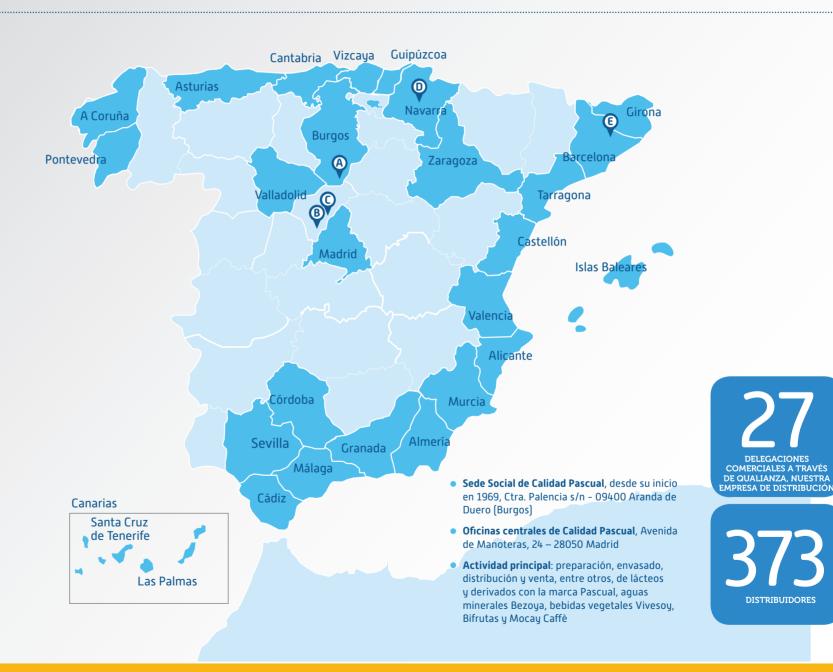




















MARCAS Y PRODUCTOS

III Invertimos en calidad e innovación, para desarrollar productos que respondan a las diferentes necesidades de salud y nutrición de nuestros consumidores II























DIMENSIÓN INTERNACIONAL

OPERAMOS EN PAÍSES

Ventas internacionales:

26 millones de euros*



Pascual

Acuerdo con la Liga de Fútbol Profesional para el fomento de la nutrición, la salud y el deporte en 26 países.

*Incluye productos comerciales (no incluye semi bienes industriales). No incluye ventas al Reino Unido.

Hemos lanzado productos destinados exclusivamente a los mercados internacionales.















Calidad

Pascual



■ Las alianzas con otras organizaciones son parte esencial de nuestro modelo de creación de valor compartido II



















































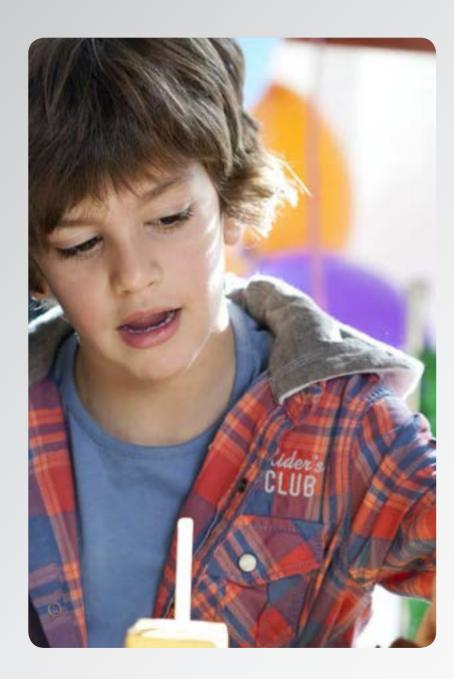












05 ¿Cómo dialogamos con los grupos de interés?

Hemos identificado nuestros grupos de interés y establecido mecanismos de diálogo con cada uno de ellos, recogiendo sus principales necesidades y expectativas.

El resultado de este proceso, unido al análisis de riesgos y oportunidades en el modelo de negocio y la cadena de valor, nos ha permitido identificar nuestros asuntos materiales e integrarlos en nuestra estrategia corporativa.

Identificación de los grupos de interés y los segmentos que los integran:

- Consumidores
- Clientes
- Empleados
- Proveedores
- Sociedad
- Capital

Selección de los canales de diálogo

Canales de diálogo con los grupos de interés

Análisis de riesgos y oportunidades en el modelo de negocio y la cadena de valor

Inicio del diálogo 03 e identificación de necesidades y expectativas

¿Qué asuntos son importantes para ellos?

Entendemos que la participación de los grupos de interés en la toma de decisiones es un elemento clave para la creación de valor compartido.









 Sistema de Gestión del Desempeño para todos los empleados

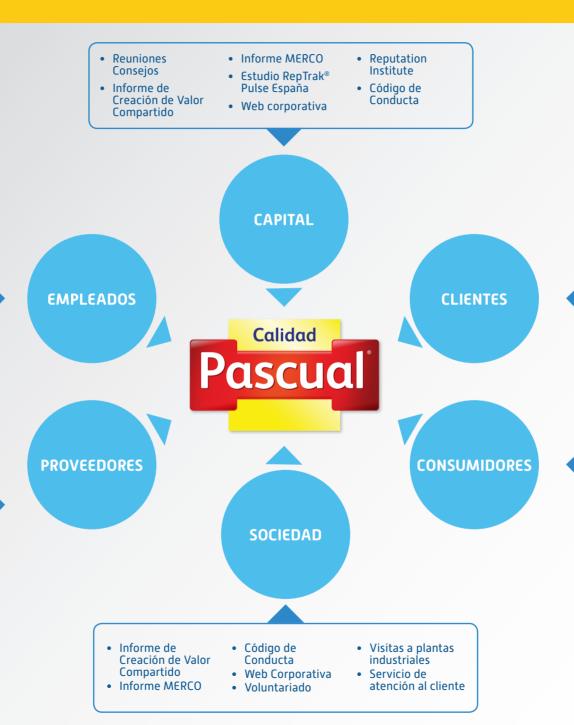
Calidad

Pascual

- Encuesta de clima laboral (Great Place to Work
- Informe MERCO Personas
- Encuesta de satisfacción de medidas EFR (Empresa Familiarmente Responsable)
- Reuniones internas
- Canal abierto
- Comités (Empresa, Seguridad y Salud, etc.)
- Intranet Cuentalonet
- · Revista interna

- Políticas u normativá interna
- · Código de Conducta
- Web corporativa
- Informe de Creación de Valor Compartido
- Puertas abiertas
- Encuestas de satisfacción
- Comunicaciones corporativas
- Acogida nuevas incorporaciones
- Reuniones con la propiedad
- · Medición eficacia y satisfacción de la formación

- Protocolo Políticas y de Compras normativa Responsables interna • Cuestionario de Código de Conducta homologación · Cuestionario de • Web corporativa evaluación • Informe de
- Encuestas de satisfacción
- Reuniones puntuales
- Más de 2.000 visitas a ganaderos al año
- Creación de Valor Compartido
- Comunicaciones corporativas
- Auditorías internas



- Encuesta de satisfacción retailers **(Advantage Croup**
- Panel encuestas hostelería (AECOC)
- Business Review (retailers)
- KAM (grandes clientes Venta on line
- permanente • Barómetro de satisfacción de clientes de ruta

- Directores Regionales Delegaciones
- Comerciales de Red
- Servicio de atención al cliente
- Web Corporativa
- Código de Conducta
- Informe de Creación de Valor Compartido
- Encuestas de satisfacción
- Informe MERCO
- Estudio RepTrak® Pulse España Permanente
- Reputation Institute
- Servicio de atención al cliente
- Estudios de mercado
- Análisis de marketing enfocados a colectivos

- específicos
- Estudio Havas Group sobre RC
- Web corporativa
- Informe de Creación de Valor Compartido
- Código de Conducta
- Redes sociales
- Encuestas de satisfacción





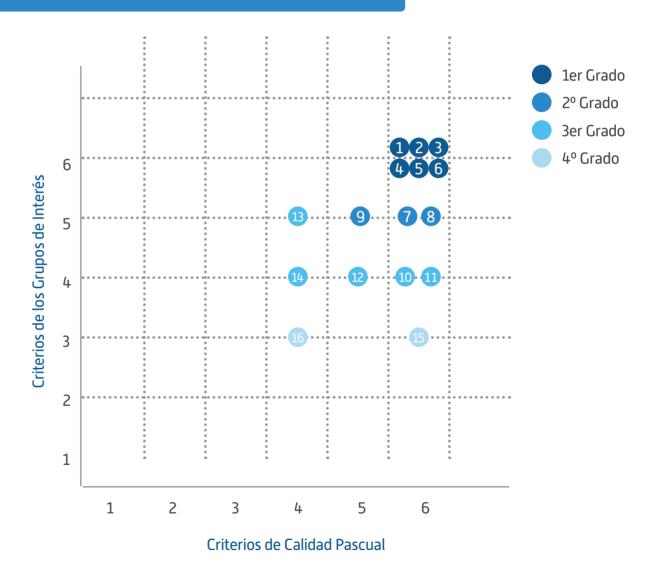




De la escucha a los grupos de interés, ¿qué asuntos son importantes para Pascual?

- El pasado año hemos desarrollado un análisis de materialidad para identificar los asuntos clave para nuestros grupos de interés que permita establecer las prioridades en materia de creación de valor compartido de la compañía.
- Este análisis ha sido realizado en base al modelo de creación de valor compartido, enfogue estratégico adoptado por Pascual para garantizar un modelo de desarrollo sostenible.
- Como observamos en la matriz, el análisis permitió establecer 4 grados de prioridad, valorando conjuntamente los criterios de los grupos de interés y Pascual.
- Tanto la elaboración de este informe, como los ejes estratégicos de nuestro modelo de creación de valor compartido dan respuesta a estos asuntos, relevantes para la compañía y que intervienen en las decisiones de los grupos de interés y en la capacidad de la organización para dar respuesta a sus expectativas.













Nº	TEMAS DE CREACIÓN DE VALOR COMPARTIDO
1	Cumplir la misión de Calidad Pascual
2	Gestión transparente y con valores
3	Marca de prestigio por calidad e innovación
4	Productos adaptados al consumidor en salud y nutrición
5	Innovación en el negocio y nuevos productos
6	Modelo responsable de gestión de personas
7	Gestión económico-financiera sostenible
8	Gestión ética y responsable a lo largo de toda la cadena de valor
9	Eficiencia en la gestión de los recursos renovables y no renovables
10	Cultura Pascual de alianzas e innovación
11	Garantía de cumplimiento de los compromisos comerciales
12	Identificación y gestión de riesgos y oportunidades
13	Excelencia de los empleados de Pascual
14	Comunicación fluida, abierta y periódica
15	Transparencia en la gestión financiera y no financiera
16	Fomento del desarrollo social y del bienestar de las personas
11.795	













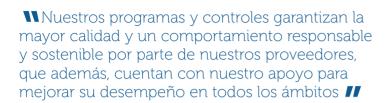


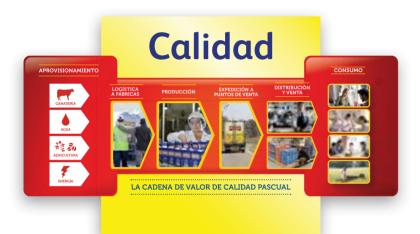














Calidad

Pascual

VALOR DE **NEGOCIO**



VALOR CON LA **SOCIEDAD**



VALOR CON EL MEDIO AMBIENTE



VALOR CON LOS EMPLEADOS





PRINCIPALES MAGNITUDES



Programa de seguridad garantizada, con auditorías o verificaciones al 100% de ganaderos validadas según la UNE EN 45011:

- Certificado externo de Calidad
- Certificado externo en Seguridad Alimentaria

Elaboración de un Manual

Medioambientales en la producción de leche

de Buenas Prácticas



82 ganaderías y 105,2 millones de litros de leche en los programas de eficiencia productiva que han demostrado:

- Mayor rentabilidad del ganadero
- Menor impacto ambiental
- Mayor garantía de calidad



100% de la leche aprovisionada certificada



470 ganaderías suministradoras en España



89% de gasto a proveedores de leche locales



Controles diarios continuos de calidad en manantiales



467 millones de litros de agua embotellada



Más de 132 millones de euros destinados a proveedores de leche



Sello PLS (Productos Lácteos Sostenibles) del Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente















Calidad

Pascual

VALOR DE **NEGOCIO**



VALOR CON LA **SOCIEDAD**



VALOR CON EL MEDIO AMBIENTE



VALOR CON LOS EMPLEADOS







PRINCIPALES MAGNITUDES



11.207 kilogramos de café de comercio justo



4,9 millones de kilogramos de soja



Programas de reducción de consumos de agua



generan un total de 2.665 empleos



Inclusión de criterios ambientales en la selección de proveedores

2,9 millones de

kilogramos de café



Apoyo al programa "Soja Española no Transgénica"



5,9 millones de euros a proveedores de café



100% de los proveedores estratégicos adheridos a nuestra política de compras responsables



5 proveedores de café



658 millones de envases brik certificados con el sello FSC, lo que garantiza que el papel procede de bosques gestionados de forma sostenible



Optimización del abonado mineral empleado en el cultivo de la soja



El 85% de nuestros proveedores participan en el Programa Proveedores Responsables



3,1 millones de euros a proveedores de soja



100% de los contratos con proveedores homologados



















■ Nuestro desempeño productivo y logístico, además de alcanzar los máximos estándares de calidad y eficiencia, responde a una gestión responsable de los empleados y del entorno natural y social





Pascual

VALOR DE **NEGOCIO**



VALOR CON LA SOCIEDAD



VALOR CON EL MEDIO AMBIENTE



VALOR CON LOS EMPLEADOS

Nota: En el apartado de Certificaciones del Anexo: Acerca de este informe, representamos los centros de trabajo que cuentan con las distintas certificaciones.

PRINCIPALES MAGNITUDES



ISO 9001 de Calidad y 22000 de Seguridad Alimentaria





Emisiones en logística de corto y largo recorrido de 66.273 toneladas de dióxido de carbono equivalente



Emisiones en producción de 44.272 toneladas de dióxido de carbono equivalente (asociadas a los consumos energéticos)



10.282 visitantes a fábricas



Plan de gestión del impacto ambiental



Certificación Ecostars, por la gestión medioambiental eficiente y sostenible de nuestra flota de vehículos de transporte



ISO 14001 de Gestión Ambiental



275 camiones diarios y 11,8 millones de kilómetros en larga distancia



Reducción de peso en los envases: 1.026.137 kilogramos de materiales evitados



6 Plantas industriales



Plan de Movilidad Sostenible





Tratamiento de aguas residuales: rendimiento de las depuradoras superior al 96%







Primera empresa de alimentación en distribuir con vehículos eléctricos



Estamos sometidos a los más estrictos controles de calidad y seguridad alimentaria: FSSC 22000, BRC, IFS y SQMS



43 millones de euros generados en las actividades de logística a fábricas





1.206 millones de envases







Sello HALAL en nuestros productos















Calidad

Pascual

VALOR DE **NEGOCIO**



VALOR CON LA SOCIEDAD



VALOR CON EL MEDIO AMBIENTE



VALOR CON LOS EMPLEADOS

PRINCIPALES MAGNITUDES





El 99% de la energía eléctrica adquirida tiene garantía de origen renovable certificado por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia



por trabajador



0,82 kilogramos de residuos enviados a vertedero por cada 1.000 kilogramos/litros envasados





225 participantes en programas de voluntariado corporativo, desarrollando 25 actividades en colaboración con 11 centros de trabajo









Flota de transporte de larga distancia optimizada



Consumo de 2,2 litros de agua por cada kilogramo/ litro envasado





Vehículos y camiones eléctricos y propulsados por gas natural y gas licuado del petróleo







Consumo de energía primaria de 184 kilovatios hora por cada 1.000 kilogramos/litros envasados



7.12 puntos en la encuesta anual de satisfacción de gestión logística a proveedores de transporte





El 94% del total de residuos generados son valorizados





Consumo de 92,3 kilovatios hora de energía eléctrica por cada 1.000 kilogramos/litros envasados





















II El modelo de colaboración mutua que construimos con nuestros clientes, basado en la innovación y el establecimiento de alianzas, nos permite desarrollar estrategias para la creación de valor de forma conjunta III





Calidad

Pascual

VALOR DE **NEGOCIO**



VALOR CON LA SOCIEDAD



VALOR CON EL MEDIO AMBIENTE



VALOR CON LOS EMPLEADOS

PRINCIPALES MAGNITUDES



A través de Qualianza, una de las empresas españolas líderes en distribución capilar, damos servicio a la hostelería y a la alimentación tradicional



303 millones de euros facturados en distribución capilar



8.60 sobre 10 en la encuesta a clientes de distribución capilar



Formación a distribuidores en nuevos desarrollos legislativos relacionados con la seguridad alimentaria. 24 horas a más de 50 personas



Incorporación del vehículo 100% eléctrico para el reparto en ciudades



dedicadas a tareas



en expedición a puntos



44 millones de euros generados en la expedición a puntos de



Participación en iniciativas de distribución más eficientes en los centros urbanos



354 millones de euros facturados en distribución organizada



276 camiones diarios y 8,1 millones de kilómetros en rutas de reparto



72% de las incidencias con clientes resueltas en plazo



1.206 reclamaciones de clientes, gestionadas y resueltas en un 100%



Portal de Inteligencia Comercial DOI



Nivel de servicio u satisfacción del 97,41% facumulado de todos los canales)



9º puesto en el ranking Advantage Group de distribución organizada, mejorando 3 posiciones respecto al año anterior



11º puesto en el estudio de satisfacción de clientes de hostelería organizada de AECOC







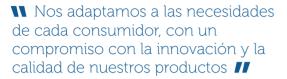
















VALOR DE **NEGOCIO**



VALOR CON LA **SOCIEDAD**



VALOR CON EL MEDIO AMBIENTE



VALOR CON LOS EMPLEADOS

PRINCIPALES MAGNITUDES



Ponentes en congresos de seguridad alimentaria: 1st European Food Safety Summit de París, organizado por EuropeanVoice



A través de DiaBalance ofrecemos productos destinados a hacer más fácil la vida a las personas con diabetes



Presencia en el 52% de los hogares



1,1 millones de kilogramos de producto donados a 23 bancos de alimentos



13 categorías de producto



Patrocinio Chef Millesime



Formación en gestión de alérgenos en el Complejo Industrial de Aranda, 45 horas a 200 personas



Estrategia NAOS para la Nutrición, Actividad Física y Prevención de la Obesidad



Instituto Tomás Pascual Sanz para la Nutrición y la Salud



Posición de liderazgo en las cuotas de mercado de nuestras marcas:

Viit

- LECHE PASCUAL: 12,3% - BEZOYA: 12,9% - VIVESOY: 29,3% - BIFRUTAS: 37.6%































¿CÓMO CREAMOS VALOR CON LOS GRUPOS DE INTERÉS?

Pilar Gómez-Cuétara Fernández PRESIDENTA

Joaquín Moya-Angeler Cabrera VICEPRESIDENTE

Tomás F. Pascual Gómez-Cuétara CONSEJERO DEL EGADO

Pilar Pascual Gómez-Cuétara **CONSEJERA**

Borja Pascual Gómez-Cuétara CONSEJERO

Joaquín Uriach Torello CONSEJERO

Sonia Pascual Gómez-Cuétara CONSEJERA Y SECRETARIA

Antonio Castañeda Camarero VICESECRETARIO NO CONSEJERO

Tomás F. Pascual Gómez-Cuétara **PRESIDENTE**

Joaquín Moya-Angeler Cabrera **VICEPRESIDENTE**

César Bardají Vivancos **CONSEJERO**

Juan José Pérez Cuesta **CONSEJERO**

Laura González Molero **CONSEJERA**

Borja Pascual Gómez-Cuétara CONSEJERO Y SECRETARIO

Antonio Castañeda Camarero VICESECRETARIO NO CONSEJERO DE LA CORPORACIÓN **EMPRESARIAL** PASCUAL, S.L.

DE GOBIERNO DE CALIDAD PASCUAL, S.A.U.

Nuestros órganos de gobierno cuentan con consejeros dominicales e independientes

CONSEJO DE CALIDAD PASCUAL, S.A.U.

COMISIÓN DE AUDITORÍA Y BUEN GOBIERNO

CONSEJO DE CORPORACIÓN

EMPRESARIAL PASCUAL, S.L.

D. Joaquín Moya-Angeler Cabrera PRESIDENTE

Cesar Bardají Vivancos **VOCAL**

D. Konstantin Sajonia-Coburgo y Gómez-Acebo **VOCAL**

Antonio Castañeda Camarero **SECRETARIO**

COMISIÓN DE NOMBRAMIENTOS, RETRIBUCIONES Y PERSONAS

Joaquín Uriach Torelló PRESIDENTE

Sonia Pascual Gómez-Cuétara **VOCAL**

Laura González Molero VOCAL

Antonio Castañeda Camarero **SECRETARIO**

INDICADORES DE EFICACIA DE AUDITORÍAS INTERNAS

Cumplimiento del Plan de Auditorías: 104 % 84 % Porcentaje del gasto auditado:

INDICADORES CUALITATIVOS:

Encuesta satisfacción Cliente Interno: 8,21/10

Reporte Dirección Auditoría:

Comisión de Auditoría y Buen Gobierno













La aplicación de los Valores Corporativos a nuestra misión nos lleva a ejercer nuestra actividad en torno a los más exigentes criterios de calidad, ética y responsabilidad.

Para ello hemos desarrollado políticas que rigen nuestro comportamiento, así como adquirido una serie de compromisos externos, garantizando el entendimiento con los grupos de interés y la satisfacción de sus necesidades, así como la cooperación en el desarrollo de las comunidades que nos rodean.

En 2014 hemos aprobado las Políticas Corporativas, integrado nuestro Canal Abierto y actualizado los procedimientos de gestión de crisis para los riesgos principales.



ascua























ANEXO: ACERCA DE ESTE INFORME

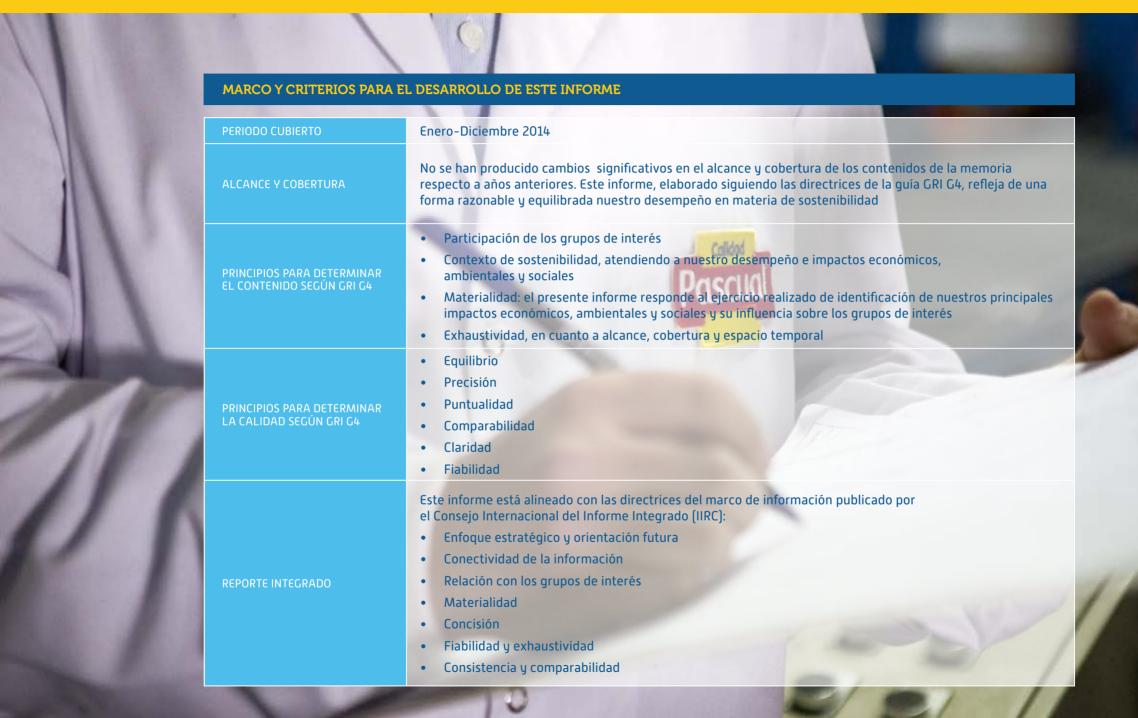
MARCO Y CRITERIOS PARA EL DESARROLLO DE ESTE INFORME	36
CONTENIDOS GRI	37
CONTENIDOS DEL IIRC	43
CONTENIDOS DEL PACTO MUNDIAL	44
INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA: ASOCIACIONES EN LAS QUE PARTICIPAMOS	45
INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA: CERTIFICACIONES	46





















CONTENIDOS GRI

INDICADOR			PÁGINAS	COMENTARIOS
	CONTENIDOS BÁSICO	OS GENERALES		
	ESTRATEGIA Y	ANÁLISIS		
G4-1 – Declaración del máximo responsable de la toma de decis sostenibilidad de la organización y su estrategia.	siones de la organización sob	re la relevancia de la	3	
G4-2 – Descripción de los principales impactos, riesgos y oportu	unidades.		3, 16-34	
	PERFIL DE LA ORC	GANIZACIÓN		
G4-3 – Nombre de la organización.			12	
G4-4 – Marcas, productos y servicios más importantes.			12, 13	
G4-5 – Sede principal de la organización.			12	
G4-6 – Número de países en los que opera la organización y nor significativas o los que sean relevantes específicamente la memoria.	mbre de los países en los que con respecto a los aspectos o	desarrolla actividades de sostenibilidad tratados en	14	
G4-7 – Naturaleza de la propiedad y forma jurídica.			31	
G4-8 – Mercados servidos.			13, 14, 27, 29	
G4-9 – Tamaño de la organización (empleados, operaciones, ver	ntas, capitalización y cantidad	d de productos y servicios).	10, 11, 13	
Facturación 2014: 720,4 mill. €	Recursos Propios 2014: 25	56,3 mill. €	Deuda Financiera Neta 2014: 248,9 mill. €	
2013: 705 mill. € 2012: 724 mill. €		12: 269 mill. €	2013: 273 mill. €	2012: 289 mill. €
G4-10 – Número de empleados por tipo de contrato, sexo y país.			10, 24, 25	
Empleados 2014: 2.367 Empleados indefinidos 2014: 90 2013: 2.215 2012: 2.272 2013: 95,4% 2012: 93%		00%		
G4-11 – Porcentaje de empleados cubiertos por convenios colect	tivos.		24	
G4-12 – Descripción de la cadena de suministro.			10, 21, 22	
G4-13 — Cambios significativos durante el periodo cubierto por la memoria en el tamaño, estructura, propiedad accionarial o la cadena de suministro de la organización.		4		
G4-14 – Principio de precaución.			34	
G4-15 — Cartas, principios o iniciativas externas de carácter económico, social o ambiental que la organización suscriba o haya aceptado.		15, 34, 46		
G4-16 – Principales asociaciones a las que pertenece y participación.		15, 45		
ASPECTOS MATERIALES Y COBERTURA				
G4-17 – Sociedades que conforman la entidad.		31		
G4-18 – Proceso para la definición del contenido del informe y su	us límites. Principios de elabo	ración de memorias.	36	
G4-19 – Aspectos materiales.			16-19	
G4-20 – Cobertura de los aspectos materiales.			16-19	











INDICADOR	PÁGINAS	COMENTARIOS	
G4-21 – Límite de los aspectos materiales.	16-19		
G4-22 — Consecuencias y causas de las reexpresiones de información respecto a memorias anteriores.		No aplica.	
G4-23 – Cambios significativos en el alcance y la cobertura de cada aspecto con respecto a memorias anteriores.	36		
PARTICIPACIÓN DE LOS GRUPOS DE INTERÉS			
G4-24 – Grupos de interés.	17		
G4-25 – Elección de los grupos de interés.	16, 17		
G4-26 – Participación de los grupos de interés.	17		
G4-27 – Cuestiones y problemas clave identificados a raíz de la participación de los grupos de interés y respuesta en la elaboración de la memoria.	16-19		
PERFIL DE LA MEMORIA			
G4-28 – Periodo objeto de la memoria.	36	El inventario de emisiones reportado en esta tabla fue realizado en 2014.	
G4-29 – Fecha de la última memoria.		Anterior informe presentado en junio de 2014.	
G4-30 – Ciclo de presentación de memorias.		Anual.	
G4-31 – Contacto para solventar dudas relativas al contenido de la memoria.		Dirección de Responsabilidad Corporativa y Comunicación, Corporación Pascual.	
G4-32 – Índice de contenido GRI.	37	Opción de conformidad esencial.	
G4-33 – Verificación.		Informe no sometido a verificación externa.	
GOBIERNO			
G4-34 – Estructura de gobierno.	31, 32		
G4-37 – Consulta entre los grupos de interés y el órgano superior de gobierno.	17		
ÉTICA E INTEGRIDAD			
G4-56 – Valores, principios, estándares y normas de la organización, tales como códigos de conducta y códigos éticos.	7, 33, 34		
CONTENIDOS BÁSICOS ESPECÍFICOS			
DIMENSIÓN ECONÓMICA			
G4-EC1 – Valor económico generado y distribuido.	11		
G4-EC9 – Política, prácticas y proporción del gasto correspondiente a proveedores locales en lugares donde se desarrollen operaciones significativas.	21		







INDICADOS	Dáciniac	COMENTARIOS
INDICADOR DIMENSIÓN AMBIENTAL	PÁGINAS	COMENTARIOS
DIMENSIÓN AMBIENTAL		Consumo total do energia en
G4-EN3 – Consumo directo de energía desglosado por fuentes principales.	25	Consumo total de energía en fábricas. Eléctrica: 101,6 mill. kWh. Primaria: 102 mill. kWh.
G4-EN5 – Intensidad energética.	25	
G4-EN6 – Iniciativas para reducir el consumo de energía y las reducciones logradas con dichas iniciativas.	10, 24, 25	
G4-EN8 – Captación total de agua.	25	Consumo total de agua en fábricas: 2.464.874 m³.
G4-EN15 – Emisiones directas de gases de efecto invernadero (Alcance 1).*		9.162 toneladas CO₂e.
G4-EN16 – Emisiones indirectas de gases de efecto invernadero al generar energía (Alcance 2).*		23.800 toneladas CO₂e.
G4-EN17 – Otras emisiones indirectas de gases de efecto invernadero (Alcance 3).* **		118.505 toneladas CO₂e.
G4-EN18 – Intensidad de las emisiones de gases de efecto invernadero.*	10	Incluye los alcances 1 y 2. Calculada en 2014.
G4-EN23 – Peso total de los residuos gestionados, según tipo y método de tratamiento.	25	Residuos peligrosos: 50.040 kg (0,045 kg/ 1.000 l-kg envasados). Residuos no peligrosos: 16.964.377 kg (15,41 kg/ 1.000 l-kg envasados), enviándose a valorización el 94% de los mismos.
G4-EN27 – Mitigación del impacto ambiental de productos y servicios.	20-25	
G4-EN29 — Coste de las multas significativas y número de sanciones no monetarias por incumplimiento de la normativa ambiental.		No se han producido sanciones por incumplimiento de normativa ambiental.
G4-EN30 – Impactos ambientales significativos del transporte de productos y otros bienes materiales utilizados para las actividades de la organización, así como del transporte de personal.	24, 25, 27	
G4-EN32 – Porcentaje de nuevos proveedores que han sido evaluados en función de criterios ambientales.	21, 22	











INDICADOR		PÁGINAS	COMENTARIOS
	DIMENSIÓN SOCIAL: PRÁCTICAS LABORALES Y TRABAJO DIGNO		
G4-LA1-	Rotación media de empleados.	10	
G4-LA2 –	Beneficios sociales para los empleados con jornada completa.	24, 25	
G4-LA4 –	Periodo(s) mínimo de preaviso(s) relativo(s) a cambios operativos, incluyendo si estas notificaciones son especificadas en los convenios colectivos.		Conforme a legislación vigente.
G4-LA5 –	Porcentaje de trabajadores representados en comités de salud y seguridad conjuntos para dirección y empleados.	24	
G4-LA6 –	Tasas de absentismo, enfermedades profesionales, días perdidos y número de víctimas mortales relacionadas con el trabajo.	24, 25	
G4-LA7 –	Trabajadores con alta incidencia o riesgo elevado de sufrir enfermedades relacionadas con su ocupación.		Ningún trabajador desarrolla actividades profesionales con una incidencia o riesgo elevados de enfermedades determinadas.
G4-LA9 –	Promedio de horas de formación al año por empleado.	25	
G4-LA11 -	Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones regulares de desempeño y desarrollo profesional.	24	
G4-LA12 –	Composición de los órganos de gobierno corporativo y desglose por sexo de la plantilla.	25, 32	
G4-LA14 -	Porcentaje de proveedores seleccionados en función de sus prácticas laborales.	9, 21, 22	
G4-LA15 –	Impactos negativos significativos, actuales y potenciales, de las prácticas laborales en la cadena de suministro.	21, 22	
	DIMENSIÓN SOCIAL: DERECHOS HUMANOS		
G4-HR1 –	Porcentaje y número total de acuerdos de inversión significativos que incluyan cláusulas de derechos humanos o que hayan sido objeto de análisis en materia de derechos humanos.		Todas las inversiones significativas son sometidas a análisis en materia de derechos humanos.
G4-HR5 –	Trabajo infantil.		El cumplimiento de la legislación española garantiza el correcto desempeño respecto a este indicador.
G4-HR6 –	Trabajo forzoso.		El cumplimiento de la legislación española garantiza el correcto desempeño respecto a este indicador.











INDICADOR		PÁGINAS	COMENTARIOS
G4-HR9 –	Porcentaje y número total de operaciones que han sido objeto de evaluaciones y revisiones de impactos en materia de derechos humanos.		Todas las operaciones significativas son sometidas a análisis en materia de derechos humanos.
	DIMENSIÓN SOCIAL: SOCIEDAD		
G4-S01-	Porcentaje de operaciones en la comunidad local, evaluación de los impactos y desarrollo de programas.	9, 24, 25, 29	
G4-S02 –	Operaciones significativas con impactos negativos significativos en comunidades locales.		No se han identificado operaciones significativas con impactos negativos en comunidades locales.
G4-S07-	Procedimientos legales por causas relacionadas con prácticas monopolísticas y contra la libre competencia.		En 2015 se ha hecho una propuesta de sanción por parte de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia por prácticas anticompetitivas en la compra de leche, por hechos teóricamente acontecidos en ejercicios anteriores. A la fecha de presentación de este informe, se encuentra recurrida sin resolución firme.
G4-S09 –	Porcentaje de nuevos proveedores seleccionados en base a criterios relacionados con su impacto en la comunidad.	9, 21, 22	
G4-S10 –	Impactos sociales negativos significativos, reales o potenciales en la cadena de suministro y medidas adoptadas.	9, 21, 22	











INDICADOR		PÁGINAS	COMENTARIOS
	DIMENSIÓN SOCIAL: RESPONSABILIDAD SOBRE PRODUCTOS		
G4-PR1 –	Categorías de productos y servicios significativos cuyos impactos en seguridad y salud han sido evaluados para promover mejoras.	29	
G4-PR3 –	Tipos de información sobre los productos y servicios que son requeridos por los procedimientos en vigor y la normativa, y porcentaje de productos y servicios sujetos a tales requerimientos informativos.	24, 34, 46	
G4-PR5 –	Resultados de las encuestas de satisfacción a clientes.	27	
G4-PR7 –	Número total de incidentes fruto del incumplimiento de normativas o códigos voluntarios vinculados al marketing, incluyendo publicidad, promoción y patrocinio.		Somos miembros de la Asociación para la Autorregulación de la Comunicación Comercial y disponemos de un Comité propio para la supervisión. En 2014 no se han producido incumplimientos en este ámbito. Se ha efectuado una reclamación de otra compañía en el ámbito Asociación para la Autorregulación de la Comunicación Comercial, que está siendo evaluada por la Comisión de Asuntos Disciplinarios.
G4-PR9 -	Coste de las multas significativas fruto del incumplimiento de la normativa en relación con el suministro y el uso de productos y servicios.		La operación de nuestra flota de distribución ha supuesto la imposición de 30 sanciones por incumplimiento de normativa de transporte por carretera en el ejercicio 2014, por un montante total de 10.072 €, siendo las más significativas las de exceso de carga.
INDICADORES ESPECÍFICOS DEL SUPLEMENTO SECTORIAL "FOOD PROCESSING"			
FP1 –	Evaluación de proveedores y política de abastecimiento.	9, 21, 22	
FP5 –	Evaluación externa para garantizar el cumplimiento de los estándares internacionales de seguridad alimentaria.	24, 46	
	ión y hábitos de vida sanos y saludables – Iniciativas para la promoción de estilos de vida saludables y una ón nutritiva, equilibrada y accesible.	29	













CONTENIDOS DEL IIRC				
CONTENIDOS		PÁGINAS		
	Descripción general	8-15		
	Misión, visión y valores	5-7		
Descripción general de la organización y su entorno externo	Composición de la cadena de suministro	21, 22		
	Estructura de la propiedad	31		
	Principales magnitudes	9-11		
Cabiarna Carmarativa	Órganos de gobierno y procesos de toma de decisiones	32		
Gobierno Corporativo	Prácticas e iniciativas vinculadas al gobierno corporativo	31-34		
	Modelo de creación de valor compartido	8-11, 20-34		
	Grupos de interés	16-17		
Modelo de negocio	Materialidad	18-19		
	Productos y resultados	10, 11, 13, 20-29		
Riesgos y oportunidades	Descripción e identificación de los principales riesgos y oportunidades, y actuación ante ellos	3, 16-19		
	Planificación estratégica	3-5, 18-19		
Estrategia y asignación de recursos	Compromisos con los grupos de interés	34		
Desempeño	Indicadores de desempeño	9-14, 20-34		
Perspectivas de futuro	Retos, desafíos y objetivos	3		
Bases de preparación y presentación	Contenidos y principios para la elaboración del informe	36		











ТЕМА	PRINCIPIOS PACTO MUNDIAL	INDICADORES GRI RESPONDIDOS EN ESTE INFORME QUE INFORMAN SOBRE NUESTRO DESEMPEÑO EN RELACIÓN A CADA PRINCIPIO
Derechos Humanos	PRINCIPIO 1. Las Empresas deben apoyar y respetar la protección de los derechos humanos fundamentales reconocidos universalmente, dentro de su ámbito de influencia.	G4-HR9, G4-S01, G4-S02
Defectios fiulifatios	PRINCIPIO 2. Las Empresas deben asegurarse de que sus empresas no son cómplices de la vulneración de los derechos humanos.	G4-HR1
	PRINCIPIO 3. Las Empresas deben apoyar la libertad de asociación y el reconocimiento efectivo del derecho a la negociación colectiva.	G4-11, G4-LA4
Normas Laborales	PRINCIPIO 4. Las Empresas deben apoyar la eliminación de toda forma de trabajo forzoso o realizado bajo coacción.	G4-HR6
Normas Laborates	PRINCIPIO 5. Las Empresas deben apoyar la erradicación del trabajo infantil.	G4-HR5
	PRINCIPIO 6. Las Empresas deben apoyar la abolición de las prácticas de discriminación en el empleo y ocupación.	G4-10, G4-LA1, G4-LA9, G4-LA11, G4-LA12
	PRINCIPIO 7. Las Empresas deberán mantener un enfoque preventivo que favorezca el medio ambiente.	G4-EN3, G4-EN8, G4-EN15, G4-EN16, G4-EN17, G4-EN27
Medio Ambiente	PRINCIPIO 8. Las Empresas deben fomentar las iniciativas que promuevan una mayor responsabilidad ambiental.	G4-EN3, G4-EN5, G4-EN6, G4-EN8, G4-EN15,G4-EN16, G4-EN17, G4-EN18 , G4-EN23, G4-EN27, G4-EN29, G4-EN30, G4-EN32
	PRINCIPIO 9. Las Empresas deben favorecer el desarrollo y la difusión de las tecnologías respetuosas con el medio ambiente.	G4-EN6, G4-EN27
Anticorrupción	PRINCIPIO 10. Las Empresas deben trabajar en contra de la corrupción en todas sus formas, incluidas la extorsión y el soborno.	G4-56











INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA - ASOCIACIONES EN LAS QUE PARTICIPAMOS

ADFO CET, S.L. (Centro especial de empleo de la Associació de Disminuïts Físics d'Osona)

AECOC (Asociación Española de Codificación Comercial)

AFOTUR (Asociación Fomento Turismo Ribereñol

Agrupació De Sords De Vic i Comarca

AME (Asociación Multisectorial de Empresas de Alimentación y Bebidas)

ANEABE (Asociación Nacional de Empresas de Aguas de Bebida Envasada)

ASEMAR (Asociación de Empresarios de Aranda y la Ribera)

ASEPRHU (Asociación Española de Productores de Huevos)

Asociación de Cocineros y Reposteros

Asociación de Empresas Lácteas de Galicia

Asociación de Industrias de Alimentación de Aragón

Asociación Española de Ciencia Avícola

Asociación para la Innovación en Prevención y Salud

Asociación Regional de Industrias Lácteas de Cantabria

Associació Cultural La Creativa

Autocontrol de la Publicidad

Calidalia

Casino de Madrid

Centro Español de Logística

CEOE (Confederación Española de Organizaciones Empresariales)

Círculo de Confianza (Nueva Economía Fórum)

Círculo Empresarios

Club Financiero Génova

Club Siglo XXI

Comunidad de Regantes del Canal de Aranda

Confederación de Organizaciones Empresariales de Castilla y León

Dircom (Asociación de Directivos de

Comunicación)

Ecoembes

Empresa Familiar Castilla-León

ENSA (European Natural Soy and Plant Based Manufacturers Organisation)

Escuela Superior de Hostelería y Turismo de Madrid

European Dairy Farmers

Euro-Toques Comunidad Europea de Cocineros

Federación Castellano-Leonesa de Industrias Lácteas

Federación Española de Hostelería

Federación Española del Café

FENIL (Federación Nacional de Industrias

Lácteasì

FIAB (Federación Española de Industrias de

Alimentación y Bebidas)

Forética

Fundación EXECyL (Fundación para la Excelencia Empresarial de Castilla y León)

Fundación Francisco Martínez Benavides

Fundación Seres

Gremi Indústries Làctiques de Catalunya

Halal Food Council Of Europe

IESE Business School

INOVO (Asociación Española de Industrias de Ovoproductos)

Instituto de Auditores Externos de España

Instituto de la Empresa Familiar

Instituto Vasco de Logística

Promarca

Sociedad Española de Seguridad Alimentaria

Unión de Comerciantes Polivalentes de

Mercamadrid



INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA - CERTIFICACIONES

